学习直播带货请下载：百学习APP

直播流程方案

学习直播带货请下载：百学习APP

目录

contents

01 直播前准备

02 直播内容

03 直播核心价值

04 注意事项和建议

学习直播带货请下载：百学习APP

PART

01

个人的账号

取一个好听的名字，不要有表情，英文，韩语
日语

有个漂亮的头像

直播封面也要比较漂亮一点

个人的介绍
最好是让人一眼难忘的

比如说xx第一浪

学习直播带货请下载：百学习APP

检查直播的环境和设备
Wifi的链接情况
在安静的环境之下
手机或平板一定要有电
耳机话筒正常
直播配套用品正常

形象管理
直播要化妆
灯光，房间布置

直播之前动作
告知粉丝直播时间
在直播平台发动态

学习直播带货请下载：百学习APP

PART

02

直播内容建设

- 展示才艺，
- 笑话故事段子
- 与好玩的人连麦互动游戏
- 和粉丝游客聊天互动

学习直播带货请下载：百学习APP

01

展示才艺

展示自身特长才艺，如唱歌跳舞等，没有才艺的也可以学些简单易学的小才艺，不要害怕展示，哪怕你表演的不好，也可以调侃自己达到娱乐效果。

笑话故事

平时可以多积累段子，经典语句，搞笑、励志、寓意故事。直播的时候视情况可以说观众听让大家觉得你是个有趣又内涵的主播。

02

03

连麦PK

多与人连屏PK,特别是遇到大主播，和好玩的主播互相关注多与他们连屏pk,这样更容易增长人气，首先自己也要有趣别的主播才愿意和你玩。

和粉丝互动聊天

及时回复粉丝的问题，要礼貌用语，多感谢关注和送礼物的人。

04

学习直播带货请下载：百学习APP

才艺

掌握不算很高超的才艺。很多主播嗤之以鼻。才艺其实在我的公会里，也不是特别重视的一个条件。很多时候通过其他技巧进行弥补了。但是，才艺真的是一个吸粉的敲门砖、一个调节气氛的润滑剂。才艺不要很高超，但是一定要有。如果加以优秀的直播展示技巧，再烂的才艺，也能达到鬼斧神工的地步，让直播节目精彩连连。但是，没有最基本的才艺，全靠尬聊段子，无论谁谁，都会疲劳。

才艺无需高超，但多多少少一定要有。记住，才艺不是最重要的，掌握才艺展示的技巧，才是四两拨千斤的王道。

学习直播带货请下载：百学习APP

交流

如果你缺乏有积淀有深度的互动交流，那就会让粉丝觉得你的直播日渐乏味，每天都是千篇一律的歌舞和鸡毛蒜皮的耍嘴皮子，主播和粉丝的关系和情感永远停留在一个浅层次交流的水平，慢慢失去粉丝和守护大哥，也是早晚的事了。

要捕捉大哥真实的想法，投其所好和粉丝的互动，营造直播环节氛围

俗话说，好看的皮囊千篇一律，有趣的灵魂万里挑一。美貌与才艺决定你走多快，有内涵有底蕴有价值的交流互动注定你多远。

记住，直播互动交流一定要有内涵有价值。如果你还不具备这个能力，那大主播的直播现场与粉丝互动你也看不懂，所以要多去积累。

学习直播带货请下载：百学习APP

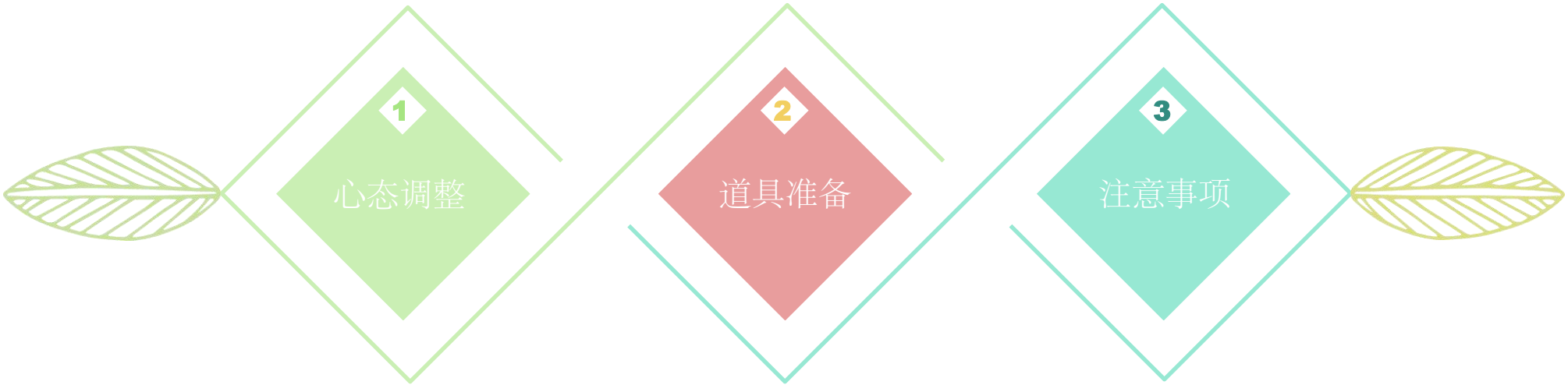
连麦和不连麦主播的区别

喜欢连麦的主播，一方面提高了自己的知名度，让更多的粉丝认识了自己，给自己提供了一个更大的舞台。另一方面有机会向大主播学习更多的吸引粉丝消费和如何带动直播氛围等实用技巧。还可以进行适当的刺激消费，玩礼物PK游戏。

不喜欢连麦的主播，整天待在自己的小房间，像农夫一样守株待兔，等待客户自己跑过来刷礼物。其实只要我们认真想一想，这绝对是吃力不讨好的事情。所以，各位主播们，不管怎样要勇敢积极的走出去。

学习直播带货请下载：百学习APP

连麦技巧



往往看到一些新手主播在连麦的过程中过度紧张，说不出一句话来。或者是受不了和大主播之间的落差，连麦时情绪低落，无精打采。个人建议小主播连麦最开始以一种学习的心态去连麦，多想一想相比之前，连麦为自己获得更多的人气，可以学习更多的知识，而不是去抱怨自身的不足。

准备常用的游戏道具，走心的道具准备能够为连麦加分

1、喧宾夺主，不知主次。
2、连麦后立即去拉关注，抢人气。
3、扭扭捏捏，放不开 。
4、不懂得尊重主播，随意卡麦等。
5、尊重和你连麦主播的观众。
6、熟悉和准备连麦惩罚内容

学习直播带货请下载：百学习APP

PART 03

核心价值

- 保证直播时间
- 寻找场控和管理
- 利用业余时间与大主播学习
- 坚持和信心

学习直播带货请下载：百学习APP

保证直播时间

Please click here to add the required titles

01

时长

播出的时长和你获得的礼物数成正比，保证每天最低标准的时长

02

稳定开播时间

稳定自己开播的时间，让自己的粉丝习惯你的时间，到你开播的时间如果你没播会流失自己的粉丝。

03

提前预告通知时间

如果开播时间变动，或者有事不播，提前告知自己的粉丝变更的时间。有事不播提前请假，说好什么时候回来开播

04

坚持每天开播

你还是小主播阶段一点要坚持每天开播，不要间隔太多天不播，时间长了你之前建立的粉丝就会流失，等于重头再来。大主播都这么努力你有什么理由不努力呢

学习直播带货请下载：百学习APP

利用业余时间与大主播学习

01

1.与大主播连麦，请教学习。

02

2.挖大主播的粉丝，发私信，头部粉丝少去挖

03

3.观看大主播的直播学习优点

学习直播带货请下载：百学习APP

寻找场控管理

Please click here to add the required titles

01 可寻找3—5个场控

场控职责：为主播飘屏，呐喊，不断热场，要礼物，场控来源：
朋友，恋人
经纪公司管理员
直播间里的铁粉

02 管理

给自己的铁粉上管理权限，显得对他的认同，他能帮你带动其他粉丝，帮你清理黑粉，也起到场控的作用。

03 建立粉丝群

增加粉丝粘性，让管理和粉丝交流促进粉丝和粉丝之间的交流，

学习直播带货请下载：百学习APP

坚持!坚持!坚持!

对于新主播来说前期就是积累学习阶段，人气和礼物不多，比较难熬，不要灰心，只要坚持努力学习，对自己有信心，放平心态，你会成功的。

学习直播带货请下载：百学习APP

PART

04

注意事项和建议

学习直播带货请下载：百学习APP

直播注意事项

1.不必担心粉丝过度骚扰，这是一种魅力的表现

2.不必依赖1-2个大粉丝，要不断拓展自己的粉丝数量

3.直播时不能谈论政治，不能穿着过度暴露（容易封号）

4.不能随便和人连麦

5.不能轻易拉粉丝入群（设门槛比，如刷够多少礼物入群）

6.遭到警告，放平心态，找出问题改正，

7.遇到事情不能开播，需提前告知

8.不要轻易把微信号，手机号，住址等私人信息给粉丝

9.不要与粉丝发生除了直播平台以外的金钱来往

学习直播带货请下载：百学习APP

如何让观种刷礼物

先和新进来的观众互动一段时间，建立基本信任关系，让观众愿意停留在你的直播间看你直播，适时有技巧地提出不露骨的要礼物的要求。

比如有个礼物几乎所有平台都有的，名称叫“巴掌”，你就可以在适当的时机，比如讲了一个段子或进行了一段精彩的表演后，就问观众们刚才的表演好不好玩，有没有观众朋友为我鼓鼓掌。

再比如有个礼物“咖啡”，在你说了一大段话或者唱了一首歌之后，可以问观众朋友们有没有想请你喝咖啡的。本方法常见于直播1-3个月，对直播有一定了解的主播。

开播前取得某些潜在大粉丝的联系方式，和他们有初步沟通，与观众已建立良好信任关系，了解他们的基本个人情况信息，谈谈天说说地。然后开播时，告诉他们你开始直播了，邀请他们来看，此时他们来到直播间一般不会空手而来。

【观众通常会什么时候产生刷礼物的意图】
看到主播表演后了解到主播，被主播的才艺或者情景感染，想与主播交流。

【如何识别出观众的刷礼物意图】
观众给主播刷礼物一般有这样几点意图：聊天、提问、试探的刷礼物、表示肯定，具体原因，需要主播自己去观察。
例如有的刷礼物是想问主播问题，一般打赏后，就会问：主播哪里的、主播什么类型的主播、点歌、上车多少钱、主播几点播等之类的问题。
如果打赏之后，观众还发来赞美的话，比如好听，或者666，这些都是观众对你的认可。

学习直播带货请下载：百学习APP

新主播要时刻注意直播间氛围，避免错过礼物。毕竟比起“要打赏”和推波助澜让粉丝打赏要容易多了。那我们现在聊聊如何避免错过在直播环节刷礼物的信号。

当弹幕上出现以下类型的问题时，表示观众对你的直播很有兴趣，愿意为你付费，你就可以推波助澜让观众打赏了。

1、问你的直播时间。

2、主播能唱一首XX歌曲吗?

3、卡房管、钻粉多少钱。

4、主播你适合什么风格替你着想给你建议。

5、开始讨价还价问可不可以便宜。

6、夸你或者文明的埋汰你等等。

7、用假定的语气口吻谈及欠款。

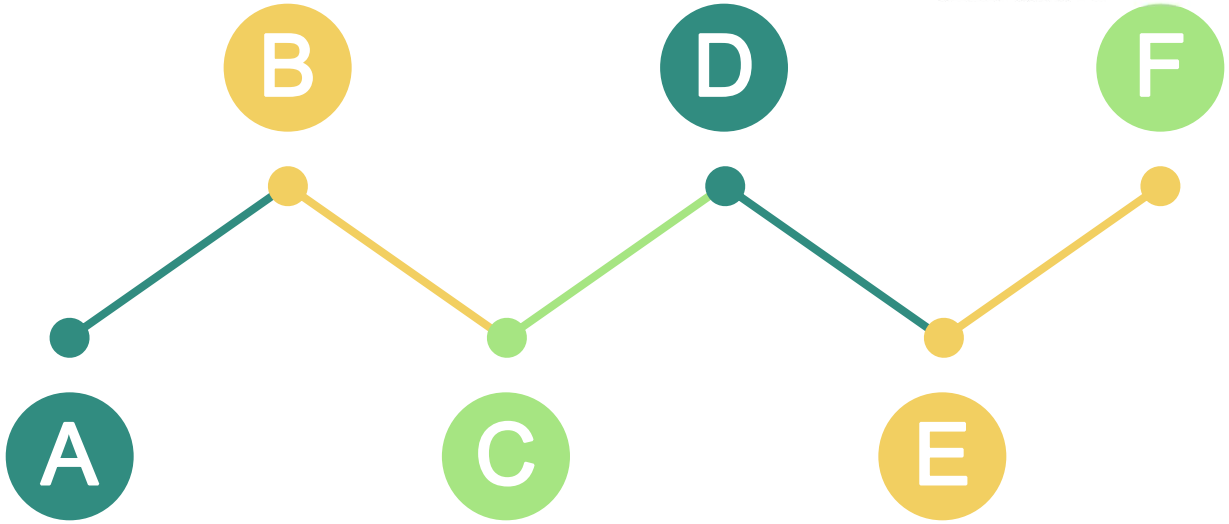
8、提及所有权-我们可以开资的时候给你补，下礼拜我会找你等。

切记不可催促粉丝为你刷礼物，物极必反的道理大家都明白。人与人之间都是相互的，你的付出粉丝感应到，必然会给你相应的回报。既然选择了当主播，就不要随随便便去对待，大家都应该朝着自己最想要的结果不断努力，没有解决不了的问题，总有一天观众会认可你的表演。

学习直播带货请下载：百学习APP

支持你的粉丝自己千万不能忘，真诚待人，与粉丝们多交流，偶尔还可以跟粉丝互动做做小游戏，增加亲密度。让他们看到你的努力，在他们心里建立好形象，谦虚一点，努力一点，多交朋友，多学习。

观众都喜欢搞笑的聊天方式，这样不仅可以带动气氛而且不会让观众失去新鲜劲儿，反而越听越精神，时不时还开上两句玩笑，但绿色平台直播开玩笑要有底线.



多微笑，传递正能量，多用礼貌用语。不要把负面情绪带到直播间，你的负面情绪会让观众不想看，从而流失粉丝。微笑面对粉丝。
O(∩_∩)O~

学习直播带货请下载：百学习APP

百学习
baixuexi.com

免费不抽成的知识付费平台

免费创建知识店铺

收益零抽佣

提现免手续费

功能全部免费

www.baixuexi.com

学习直播带货请下载：百学习APP

结语

直播最重要的一点不是你长得很好看，而是你有信心！

外表才艺不是唯一，发挥自己身上最好的优势
是个人都会更喜欢阳光向上，努力奋进的人。

成功的主播是积极、努力、向上、配合的！ 主播的收益是靠自觉自律自燃，优秀的主播从来都是不盯不管而自奋起！
很多机会不是不给你，而是你根本不知道什么是真正的主播，还没领悟到直播二字的真正含义。
做主播，既然是和人打交道，即是做人。
致敬优秀主播，值得尊敬的行业先驱者！
只为更好的你。
发挥自己身上最好的优势。